

## Aula 02 – PERFIL DO EMPREENDEDOR

### Empreendedorismo por oportunidade x necessidade.

#### As pessoas empreendem por dois motivos:

- **Oportunidade (Geralmente conta com planejamento)**
  - Identificou uma oportunidade de negócio (pesquisa, convite, observação)
  - Se identifica com alguma atividade (hobby, algo que te dá muito prazer)
  - Algo que sempre sonhou fazer
- **Necessidade (na grande maioria das vezes não tem planejamento)**
  - Falta de outras possibilidades
  - Ampliação de renda

#### EXISTEM 3 TIPOS DE EMPREENDEDOR

- (1) Nato (enxerga as oportunidades)
- (1) Inconformado (produto ou serviço)
- (2) Necessitado

E TODOS, SEM EXCESSÃO TEM UMA COISA EM COMUM. ALGO QUE É FUNDAMENTAL PARA O SUCESSO DO EMPREENDIMENTO:

- **OBJETIVO**

#### CARACTERÍSTICAS DE UM EMPREENDEDOR

- **Ter um objetivo - com uma data definida (sem isso nem comece)**
- **Persistência** (desistir nunca, retroceder jamais)
- **Resiliência** (esteja preparado que vai dar ruim)
- **Vontade de estudar** (não tenha vergonha de procurar, perguntar e sanar todas as dúvidas)
- **Mente aberta** (esteja preparado e pronto para mudanças)
- **Autoconhecimento** (saiba verdadeiramente quem você é e o que você quer)
- **Bom senso** (pense, analise, reflita)



## E COMO VOCÊ SE ENQUADRA NISSO TUDO?

- **Objetivo com data definida**

É necessário, neste momento, se fazer a seguinte pergunta:

**O que eu quero com isso? E quando eu quero?**

(renda extra- quanto? / quero ser a maior vendedora de bonecas – quando?)

- **Persistência:** uma das maiores qualidades de um empreendedor.

Será obrigado a fazer coisas que não fazia anteriormente (sair da zona de conforto)

Aprender coisas novas e não vai poder desistir.

**“Se quiser chegar onde a maioria não chegou, faça o que a maioria não fez”**

- **Resiliência:** Em vários momentos, *“vai dar ruim”*.

Você precisa estar preparada para as quedas inevitáveis

- Queda de vendas
- Dificuldades administrativas (internet, contabilidade, funcionários, fornecedores)
- Problemas na produção
- Dificuldade em encontrar clientes
- Falta de criatividade
- Caixa baixo

Tenha consciência que estes problemas acontecem com todos os empreendedores.

- **Vontade de estudar**

O empreendedor nunca deixa de estudar. - tanto para sua especialidade quanto para as generalidades.

O mundo está girando cada vez mais rápido. Você, como empresária precisa estar conectada. (novas oportunidades e concorrência).

- **Mente aberta:** Uso da Inteligência Emocional.

Superar limites pessoais. O mundo dos negócios está sempre avançando. Você precisa avançar com ele

- Processos de produção e técnicas
- Marketing
- Organização

É necessário separar a pessoa do empreendedor. Como assim?  
Você traz cargas emocionais que estão dentro de você. Seu subconsciente. Ele foi programado de uma maneira e é extremamente necessário que haja um reprocessamento para não prejudicar o andamento do empreendimento. Não seja teimoso, seja insistente.

TEIMOSO – quando não há progresso no que se faz

INSISTENTE – quando há progresso, e há a necessidade de acertos no caminho

- **Autoconhecimento** (Inteligência Emocional)  
Buscar entender seus sentimentos em relação a você mesmo e em relação aos outros.
  - Trabalhar com pessoas (funcionários, fornecedores e clientes)
  - Tomar decisões – definir o seu destino e o destino da sua empresa.
- **Bom senso**: Saber a hora de acelerar e a hora de esperar.  
Momento de analisar, de refletir. TRABALHO EM EQUIPE

E SE VOCÊ NÃO TIVER ESSAS QUALIDADES?

PALAVRA MÁGICA – **DESEJO**